

MEI - Conserto de brinquedos



EXPEDIENTE

Presidente do Conselho Deliberativo

José Zeferino Pedrozo

Diretor Presidente

Décio Lima

Diretor Técnico

Bruno Quick

Diretor de Administração e Finanças

Margarete Coelho

Gerente

Eduardo Curado Matta

Gerente-Adjunta

Anna Patrícia Teixeira Barbosa

Gestor Nacional

Luciana Macedo de Almeida

Autor

Sebrae

Coordenação do Projeto Gráfico

Renata Aspin

Projeto Gráfico

Nikolas Furquim Zalewski

ÍNDICE

Apresentação de Negócio.....	1
Mercado.....	1
Exigências Legais e Específicas.....	2
Investimentos.....	2
Custos.....	2
Divulgação.....	2
Dicas de Negócio.....	2
Produtos e Serviços - Sebrae.....	3

1. Apresentação de Negócio

Todo mundo já teve um brinquedo – uma boneca, um boneco ou um carrinho – pelo qual tinha um carinho especial. E se esse brinquedo quebrasse? O que fazer? Muitos não sabem, mas para esses casos, existe a profissão de consertador de brinquedos. Por atuarem no ramo infantil, muitas vezes, esses profissionais são chamados de médicos de brinquedos, uma forma lúdica de vender o seu serviço.

Em sua oficina, o profissional repara brinquedos ou objetos pessoais e domésticos, trazendo um grande alívio para crianças e pais ao darem “sobrevida” àquele item especial com grande valor sentimental. Esse profissional também pode explorar oportunidades entre colecionadores, ao restaurar itens colecionáveis com perfeição.

2. Mercado

GANHO MÉDIO : R\$ 20/hora

Considerando uma disponibilidade mensal de 120 horas para a atuação no conserto de brinquedos, o potencial de renda média mensal é de R\$ 2.400,00, com demandas diárias e frequentes.

O dado acima considera a média nacional. Porém, dada a grande diversidade que o Brasil apresenta, é de fundamental importância que você pesquise o mercado em sua cidade. Para isso, utilize sites, classificados e entre em contato com alguns profissionais.

Importante considerar que esta atividade não tem demanda constante. Isto é, este potencial de renda média mensal pode divergir entre um mês e outro. Há períodos em que haverá alta demanda de trabalho e há períodos em que a demanda será baixa.

Assim, é importante realizar uma boa gestão financeira pois o rendimento mensal com esta atividade pode variar bastante entre um mês e outro.

Especializar em materiais diversos também pode elevar o valor de seu trabalho. Brinquedos antigos, brinquedos com componentes eletrônicos são exemplos de especialidades que podem ser desenvolvidas e exploradas.

DEMANDA DIGITAL : Crescente

Entre fevereiro de 2020 e agosto de 2021, houve um aumento de 27,5% na demanda digital pelos serviços de conserto de brinquedos.

CONCORRÊNCIA DIGITAL : Baixa

A concorrência por publicidade digital paga é considerada baixa para o Google Ads. Confira neste post como descobrir a concorrência em sua cidade.

3. Exigências Legais e Específicas

O confeccionador de brinquedos pode ser formalizado como MEI. Se você se interessa por essa possibilidade, acesse o curso on-line e gratuito do Sebrae “Benefícios e Responsabilidades do MEI”.

A atividade está entre as permitidas no cadastro como MEI. Trata-se do CNAE 9529-1/99 - Reparador(a) de brinquedos, independente. Saiba como se formalizar em gov.br/mei.

4. Investimentos

Investimento inicial compreende todo o capital empregado para iniciar e viabilizar o negócio até o momento de sua auto sustentação.

Para exercer a atividade de conserto de brinquedos é necessário adquirir equipamentos, ferramentas e insumos específicos. Com isso, estima-se que o investimento inicial é de a partir de R\$ 500,00.

Esta atividade também pode ter valor agregado se o consertador de brinquedos possuir especializações em conserto de tipos específicos de brinquedos.

5. Custos

O serviço de conserto de brinquedos pode funcionar bem no Google Ads, ferramenta que permite fazer com que o seu anúncio seja exibido no momento certo, e você paga apenas quando as pessoas clicarem.

6. Divulgação

A divulgação em mídias sociais é sempre essencial nos dias de hoje. Além do Google Ads, ter contas e postar fotos dos trabalhos e reparos feitos no Instagram, no Facebook e em demais redes pode trazer novos clientes e ajudar a valorizar o trabalho realizado.

7. Dicas de Negócio

Por ser uma atividade ligada às crianças, invista no lado lúdico, entrando no universo imaginário criado pelos donos dos brinquedos. Além de agregar na questão do marketing do negócio, essa postura ajudará a fidelizar clientes e a incentivar indicações. Por exemplo, em vez de chamar seu empreendimento de “conserto de brinquedos”, opte por um nome criativo, como “hospital de brinquedos”.

Explore o lúdico vestindo fantasias ou adornos para gerar empatia das crianças. Trate-as como cliente principal, ouvindo atentamente o que querem que seja consertado em seus brinquedos.

Se possível, traga ambientação infantil à oficina de trabalho, seja com cores nos móveis, adesivos ou quadros nas paredes, de forma que os clientes infantis sintam que seus brinquedos estarão “em boas mãos”.

Outra dica importante é analisar o trabalho que a concorrência está promovendo de forma a guiar suas atividades.

Explore as redes sociais: mostre seu trabalho, gere curiosidade em como os brinquedos consertados ficam, dê dicas de conservação e estimule as brincadeiras com diversos tipos de brinquedos. Isso será atrativo para pais e crianças conhecerem seu trabalho.

8. Produtos e Serviços - Sebrae

Se você se interessou pela modalidade MEI, avalie fazer um curso rápido e gratuito do Sebrae para entender os Benefícios e Responsabilidade do MEI.

Se você optar por ser um microempreendedor individual, clique aqui para criar seu CNPJ agora.

Possui alguma dúvida sobre a atividade? Fale com o Sebrae ou participe da Comunidade de Empreendedores do Sebrae e experimente fazer uma pergunta sobre sua ideia ou negócio.

Siga as redes sociais do Sebrae em sua região para ficar por dentro de dicas, cursos e eventos mais próximos de você.

