

# MEI - Montador(a) de móveis



# EXPEDIENTE

## **Presidente do Conselho Deliberativo**

José Zeferino Pedrozo

## **Diretor Presidente**

Décio Lima

## **Diretor Técnico**

Bruno Quick

## **Diretor de Administração e Finanças**

Margarete Coelho

## **Gerente**

Eduardo Curado Matta

## **Gerente-Adjunta**

Anna Patrícia Teixeira Barbosa

## **Gestor Nacional**

Luciana Macedo de Almeida

## **Autor**

Sebrae

## **Coordenação do Projeto Gráfico**

Renata Aspin

## **Projeto Gráfico**

Nikolas Furquim Zalewski

# ÍNDICE

Apresentação de Negócio.....	1
Mercado.....	1
Exigências Legais e Específicas.....	1
Investimentos.....	1
Custos.....	2
Divulgação.....	2
Dicas de Negócio.....	2
Produtos e Serviços - Sebrae.....	2

## 1. Apresentação de Negócio

A montagem de móveis é um negócio geralmente exercido por profissionais liberais que atuam entre o fornecedor, do comércio ou da indústria, e o consumidor final, quer sejam pessoas físicas ou jurídicas. O profissional promove a adequada montagem dos mobiliários em residências ou estabelecimentos comerciais.

Esses profissionais podem ser contratados pelo varejo que oferecem a montagem grátis ou diretamente por consumidores que compram seus móveis na internet por exemplo.

## 2. Mercado

### GANHO MÉDIO

Em média, o preço cobrado é de R\$ 100,00 por móvel, com uma duração média de 2 horas. Então a estimativa é de R\$ 50,00/hora. Já a estimativa para ganhos mensais, considerando 30 horas semanais (120 mensais) é de R\$ 6.000,00.

### DEMANDA DIGITAL

A demanda por “montador de móveis” em maio de 2021 foi 24% maior comparada ao período pré-pandemia (Março/2020). Com o crescimento ano a ano do e-commerce essa demanda também tende a crescer.

### CONCORRÊNCIA DIGITAL

A concorrência por publicidade digital paga é considerada média para o Google Ads. Confira nesse [post](#) como descobrir a concorrência em sua cidade.

## 3. Exigências Legais e Específicas

Normalmente empresas do varejo ou da indústria exigem a formalização do profissional na modalidade MEI - Microempreendedor Individual. A modalidade possui benefícios previdenciários e baixo custo tributário.

A atividade de montador de móveis está entre as permitidas no cadastro com MEI. Trata-se do CNAE 3329-5/01: SERVIÇO DE MONTAGEM DE MÓVEIS DE QUALQUER MATERIAL. Saiba como se formalizar em [gov.br/mei](http://gov.br/mei)

## 4. Investimentos

Para exercer a atividade em domicílio o investimento é baixo. Para o exercício do serviço porta a porta, bastam as ferramentas necessárias para a montagem de móveis. Há kits

profissionais a partir [de 300 reais](#) e os equipamentos mais raros podem ser adicionados com o tempo.

## 5. Custos

Trata-se de um negócio que funciona bem o marketing de indicação e de anúncios em classificados como o OLX. O custo de novos clientes tende a zero. Mas anúncios pagos são boa estratégia para preenchimento da agenda. Em média o [Google](#) cobra R\$1,58 por exposição do contato.

## 6. Divulgação

Além dos classificados e da publicidade paga, ter contas e postar fotos em Instagram, Google Maps e Whatsapp são as ações mais frequentes para o negócio se apresentar nos lugares em que os consumidores buscam por montadores.

## 7. Dicas de Negócio

Buscar parcerias com empresas do varejo e se cadastrar como profissionais parceiros nos grandes e-commerces são dicas de incremento de renda extra.

Outra atividade adicional comumente feita por montadores é a comercialização, via catálogo de indústria ou distribuidores de móveis locais. Assim o montador acumula ganhos com comissão, frete e montagem. Para isso é necessário contar com um veículo próprio para o frete ou fazer parcerias com prestadores de fretes locais.

## 8. Produtos e Serviços - Sebrae

Se você se interessou pela modalidade MEI, avalie fazer um curso rápido e gratuito do Sebrae para entender os Benefícios e Responsabilidade do MEI.

Se você optar por ser um microempreendedor individual, clique [aqui](#) para criar seu CNPJ agora.

Possui alguma dúvida sobre a atividade? Fale com o Sebrae ou participe da Comunidade de Empreendedores do Sebrae e experimente fazer uma pergunta sobre sua ideia ou negócio.

Siga as redes sociais do Sebrae em sua região para ficar por dentro de dicas, cursos e eventos perto de você.

