

10

COMPORTAMENTOS DOS
EMPREENDEDORES DE
SUCESSO

“

Você sabia que os empreendedores de sucesso possuem características em comum, que favorecem o êxito nos negócios? Conheça esses comportamentos e tente identificar quais deles fazem parte ou não do seu perfil. Empreender não é uma tarefa fácil. O mercado é dinâmico, competitivo e, em alguns casos, muito pouco previsível. Mas o que diferencia os empreendedores que fracassam daqueles que são bem-sucedidos? Não basta ter uma boa ideia, é preciso se reinventar diariamente e desenvolver suas competências empreendedoras. Conheça a seguir as 10 competências do empreendedor de sucesso e se desenvolva em cada uma delas.

1 BUSCA DE OPORTUNIDADES E INICIATIVA

O empreendedor de sucesso não espera as coisas acontecerem. Ele busca ativamente oportunidades antes mesmo que elas sejam aparentes. Desenvolva sua capacidade de se antecipar aos fatos. Seja proativo e aproveite oportunidades incomuns para progredir. Mas cuidado para não se iludir com situações que aparentam ser ótimas, mas que podem apresentar grandes riscos. Tenha a iniciativa de avaliar adequadamente cada situação.

2 PERSISTÊNCIA

A vida empreendedora é cheia de desafios diários. Por isso, desenvolva sua habilidade de enfrentar obstáculos para alcançar o sucesso. Não desista diante de imprevistos. Reavalie, insista ou mude seus planos para alcançar objetivos e se esforce além da média para superá-los. Porém, fique alerta para não transformar a persistência em teimosia já que ela pode dificultar sua percepção da realidade e fazer com que você tome decisões equivocadas simplesmente pois não mudou de direção na hora certa.

3 CORRER RISCOS CALCULADOS

Não existe risco “zero” no mundo dos negócios e a função do empreendedor é buscar alternativas para reduzi-los ao máximo. Antes de tomar decisões procure e avalie alternativas que reduzam as chances de erros, aceite desafios moderados, com boas chances de sucesso. No entanto, tome cuidado para não tornar a análise de alternativa tão extensa a ponto de lhe confundir ainda mais e fazer com que a decisão seja sempre demorada.

4 EXIGÊNCIA DE QUALIDADE E EFICIÊNCIA

O mercado consumidor não exige nada menos do que produtos e serviços eficientes e com qualidade. Melhore continuamente seu negócio, exceda as expectativas dos clientes e crie procedimentos para sempre cumprir prazos. Por outro lado, evite se tornar perfeccionista a ponto de atrasar todas as suas decisões ou achar que a empresa nunca está no ponto certo para se lançar no mercado.

5 COMPROMETIMENTO

Uma das principais competências dos empreendedores de sucesso é trazer para si mesmos as responsabilidades tanto sobre o sucesso quanto ao fracasso das ações. Atue em conjunto com a sua equipe para atingir os resultados e coloque o relacionamento com os clientes acima das necessidades de curto prazo do seu negócio. Seja comprometido com o negócio, porém evite se tornar obsessivo pois isso pode tornar sua rotina insustentável.

6 BUSCA DE INFORMAÇÕES

O mercado é dinâmico, em constante mudança e o empreendedor precisa se atualizar constantemente com dados e informações sobre clientes, fornecedores e concorrentes. Envolver-se pessoalmente na avaliação do seu mercado e não deixe essa ação apenas na mão de outras pessoas. Planeje sempre como oferecer novos produtos e serviços e busque orientação de especialistas para tomar decisões. Como ponto de atenção, reflita sobre a importância de manter equilíbrio entre sua atualização diária sem que isso paralise o seu dia a dia.

7 ESTABELECIMENTO DE METAS

Negócio sem metas definidas corre o risco de perder o rumo. O empreendedor deve estabelecer objetivos claros, tanto em longo como em curto prazo. Persiga objetivos desafiantes, busque uma visão clara de longo prazo e crie objetivos mensuráveis, com indicadores de resultados. Evite perder o foco ao estabelecer metas que pouco tenham a ver com o seu negócio. Elas devem ser estimulantes, porém conectadas com o objetivo da empresa.

8 PLANEJAMENTO E MONITORAMENTO SISTEMÁTICOS

O dia a dia de um negócio pode ser caótico e prejudicar seus resultados. Organize suas tarefas de maneira objetiva, com prazos definidos. Enfrente os desafios, agindo por etapas. Mude seus planos às mudanças e variáveis de mercado. Acompanhe os indicadores financeiros e os considere nas decisões diárias. Mas lembre-se: seja flexível. O planejamento deve ser adaptável às mudanças e situações não previstas.

9 PERSUASÃO E REDE DE CONTATOS

Nem sempre o empreendedor consegue fazer tudo o que precisa sozinho. Nessas horas é bom contar com uma rede de apoio. Se relacione com pessoas chave que possam ajudar a atingir os objetivos do seu negócio. Desenvolva redes de contatos e busque apoio para seus projetos. Lembre-se que sua rede de contatos deve ser nutrida constantemente. Não a utilize apenas quando precisar resolver problemas. Também contribua com as pessoas sempre que possível.

10 INDEPENDÊNCIA E AUTOCONFIANÇA

A vida empreendedora pode ser solitária. Em muitos momentos você pode se ver sozinho tomando decisões importantes. Desenvolva sua autonomia para agir e manter a confiança no sucesso. Confie em suas próprias opiniões. Seja otimista e determinado, mesmo diante da oposição e transmita confiança na sua própria capacidade. Ainda assim, lembre-se de que contar com o apoio de outras pessoas sempre é bem-vindo. Portanto, não seja prepotente ao acreditar que suas opiniões sempre serão melhores do que a dos demais.

FERRAMENTA

Afinal, você possui todos os comportamentos empreendedores bem desenvolvidos? Que tal fazer um teste rápido para saber em que estágio você se encontra?

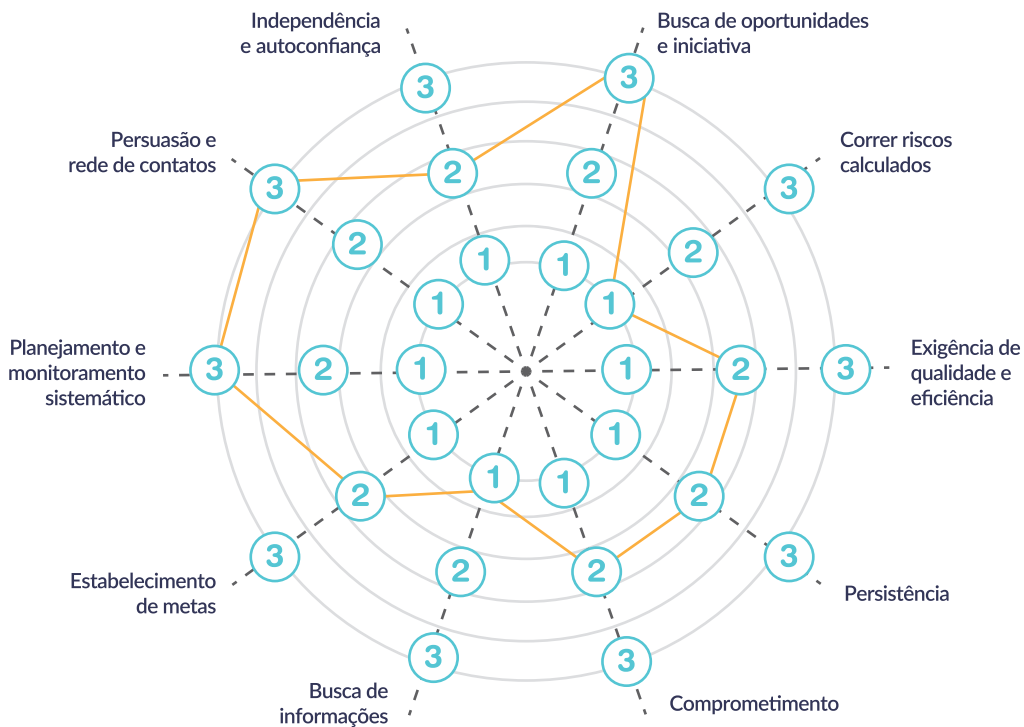
AUTO AVALIAÇÃO DAS CARACTERÍSTICAS DO COMPORTAMENTO EMPREENDEDOR

O questionário abaixo é uma auto avaliação que visa ajudar a identificar qual é o seu desempenho atual em relação a cada uma das características do comportamento empreendedor. Leia cuidadosamente cada afirmação abaixo e decida qual resposta é a mais adequada à sua realidade atual. Leve em consideração a frequência abaixo:

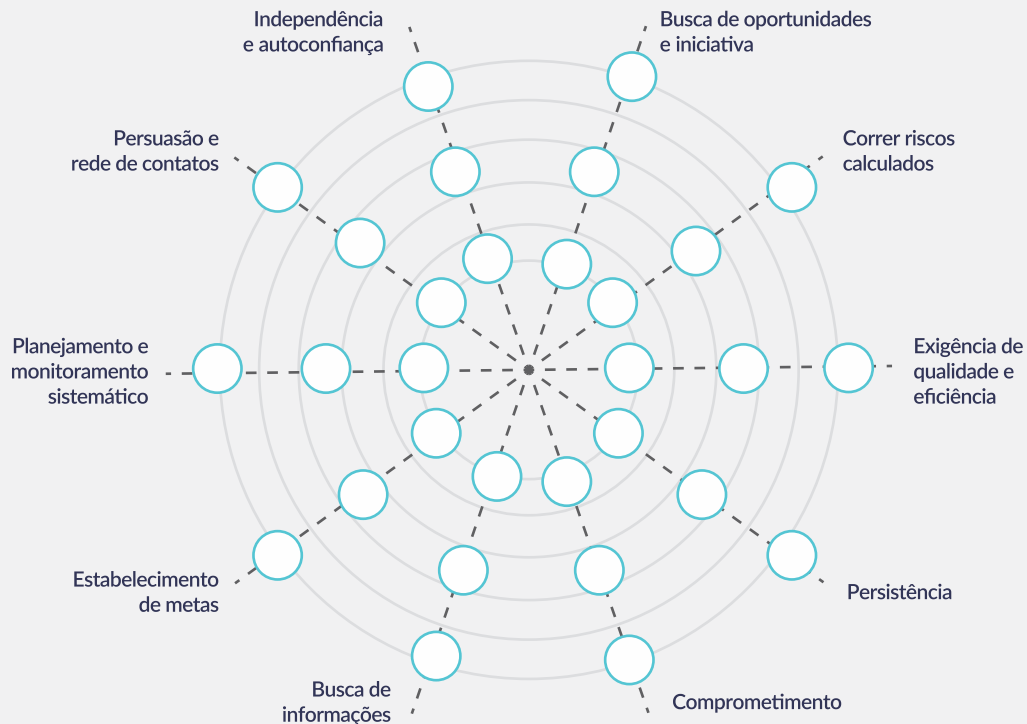
- (1) Raramente acontece
- (2) Eventualmente acontece
- (3) Frequentemente acontece

	COMPORTAMENTO AVALIADO	AUTO AVALIAÇÃO	RESPOSTA
1	Busca de oportunidades e iniciativa	Busco constantemente oportunidades antes mesmo que elas sejam aparentes.	(1) (2) (3)
2	Persistência	Mesmo diante de obstáculos não desisto facilmente para alcançar os objetivos.	(1) (2) (3)
3	Correr riscos calculados	Antes de tomar decisões avalio todas as alternativas para correr menos riscos.	(1) (2) (3)
4	Exigência de qualidade e eficiência	Busco melhorias constantes para superar as expectativas dos meus clientes.	(1) (2) (3)
5	Comprometimento	Reconheço minha responsabilidade por eventuais falhas e prejuízos.	(1) (2) (3)
6	Busca de informações	Busco toda informação disponível no mercado para usar em meu negócio.	(1) (2) (3)
7	Estabelecimento de metas	Sei de forma clara quais são as metas que pretendo atingir.	(1) (2) (3)
8	Planejamento e monitoramento sistemáticos	Faço controles financeiros e utilizo esses dados como apoio para tomar decisões.	(1) (2) (3)
9	Persuasão e rede de contatos	Identifico pessoas influentes e as aciono sempre que preciso de apoio.	(1) (2) (3)
10	Independência e autoconfiança	Confio em minha capacidade de tomar decisões e solucionar problemas diários.	(1) (2) (3)

Baseado nas respostas que você preencheu, preencha o gráfico abaixo conectando os pontos de cada um dos comportamentos que avaliou. Seu resultado final, lhe ajudará a identificar quais são os pontos em que você já está bem e quais são aqueles em que você precisa focar para melhorar



AGORA É COM VOCÊ:



A FAMÍLIA SUPERMEI CRESCEU!

Desde sua inscrição como MEI até seu crescimento para microempresa, você poderá contar com a orientação do SEBRAE-SP para concretizar seus planos.

São três cursos elaborados especialmente para te orientar no caminho do sucesso:

SUPER
MEI PRIMEIROS
SEBRAE PASSOS

SUPER
MEI ORGANIZE
SEBRAE SEU NEGÓCIO

SUPER
MEI PRONTO
SEBRAE PARA CRESCER

Peça mais informações no atendimento.

SEBRAE
SP



0800 570 0800



(11) 97629-9269



www.sebraesp.com.br



[/sebraespsaopaulo](https://www.youtube.com/sebraespsaopaulo)



[/sebraesp](https://www.facebook.com/sebraesp)