



10

DICAS PARA USO DE
CRÉDITO
CONSCIENTE

“

Buscar crédito para investir no negócio ou quitar dívidas é uma solução utilizada por muitos empresários. Usando da maneira correta, pode ser a solução para alcançar seus objetivos, caso contrário, pode se tornar um problema.

Geralmente o crédito se dá em situações de emergência, portanto, antes de tomar crédito é preciso estar atento a alguns cuidados.

A atitude correta a ser efetuada antes de pedir dinheiro (acessar crédito) em uma instituição financeira é efetuar um planejamento financeiro.

1 FAÇA UM LEVANTAMENTO DOS GASTOS DA EMPRESA

Avalie suas despesas e veja onde pode cortar gastos. Você pode não conseguir todo o dinheiro que precisa, mas terá suas contas mais equilibradas. Como exemplo, você pode mudar a franquia de internet, substituir as lâmpadas para economizar energia, evitar pagar juros de contas em atraso etc.

2 VERIFIQUE A REAL NECESSIDADE DO CRÉDITO

A melhor obtenção de crédito é quando usamos esses recursos (dinheiro) para investimento na nossa empresa. Quando compramos máquinas que nos ajudarão a aumentar a quantidade de produtos a serem vendidos, como exemplo uma máquina de produzir salgadinhos que possibilitará que você possa vender mais. Diferente de quando pegamos crédito para pagar dívidas ou pior, quando não conseguimos pagar os empréstimos que já fizemos. Nessa situação a falta de planejamento financeiro levará a sua empresa a perder competitividade no mercado, tornando o seu produto/mercadoria/-serviço mais caro.

3 PROCURE OUTRAS FORMAS DE RECEITA

Antes de adquirir crédito, verifique se existem outras formas de receita que podem ser obtidas na própria empresa. Alguns exemplos são: venda de um maquinário obsoleto, liquidação de estoque parado etc.

4 AVALIE SEUS GASTOS PESSOAIS

Falta de capital de giro na empresa pode ter origem em gastos excessivos e não planejados. Uma das principais causas é o empresário enxergar o caixa da empresa como seu holerite. Será que você não está tirando o dinheiro da empresa para pagar suas contas pessoais? Se isso está acontecendo, determine uma retirada para você, o seu Pró-labore (o salário do dono da empresa). Mas cuidado: Pode ser que a sua empresa não consiga lhe pagar “ainda” todo o valor que você necessita de Pró-Labore.

5 CALCULE O VALOR QUE NECESSITA

Você sabe quanto exatamente sua empresa necessita? Antes de obter crédito é imprescindível que o empreendedor saiba quanto precisa, quais as reais necessidades de capital de giro. Caso esteja endividado, some os valores devedores no banco.

6 SIMULE QUANTO PODE PAGAR

Simule no seu fluxo de caixa qual valor de prestação se encaixa no seu orçamento. Veja quais são suas entradas e saídas e verifique quanto pode pagar por mês antes de assumir um compromisso que não poderá cumprir.

7 PREFIRA PRAZOS MENORES

Quanto menor o prazo de pagamento do empréstimo realizado, menor será o juro pago ao final do período. Portanto, sempre que puder, opte por reduzir o número de parcelas para reduzir os custos a serem pagos, desde que caibam no seu bolso.

8

PESQUISE AS LINHAS DE CRÉDITO

Quanto melhor informado sobre as linhas de crédito disponíveis para a sua necessidade, melhor será a negociação em favor da sua empresa. Esteja atento, pois as condições (custos, prazos, limites) podem variar bastante de banco para banco.

De posse do valor que melhor se adequará ao seu fluxo de caixa e das informações referentes às linhas de crédito disponíveis, agende uma reunião com o seu gerente e negocie.

9

CRIE ROTINAS FINANCEIRAS

Após a obtenção do crédito é importante criar rotinas financeiras e dar atenção especial aos seus controles para que a empresa não volte a situação anterior. Lembre-se de conferir (conciliar) o extrato bancário da empresa, para que não ocorram despesas financeiras desnecessárias ou indevidas

10

HONRE SEUS COMPROMISSOS

Após adquirir a linha de crédito é importante cumprir com suas obrigações. Honrar seus compromissos é importante para que você não perca a credibilidade na praça e fique mais difícil caso precise de uma renegociação. Pague as parcelas em dia, comunique ao credor em caso de imprevistos e não venda os bens adquiridos com o crédito antes de pagar o credor são alguns dos cuidados que você deve tomar.

FERRAMENTA

Para se organizar e utilizar seu dinheiro de maneira mais consciente utilize a planilha “Fechamento do Mês”. Ela ajuda no seu controle financeiro e a sua facilidade auxilia na criação de uma rotina financeira, que é muito importante para a saúde da sua empresa.

Nesta Planilha podemos lançar quais são os “Desejos de Investimento” importantes para a sua empresa e que você pode começar a planejar. Também há um campo para que você possa escrever qual é a “Meta de Vendas” da sua empresa, nunca esquecendo que, a primeira meta de venda é o seu ponto-de-equilíbrio. E os campos para que você “reflita” e pontos a “melhorar”.

A Planilha permite o seu uso durante o período de um ano, simplesmente marcando qual o mês utilizado.

Nos campos, “Entradas” deve-se lançar as vendas recebidas no mês e nas “Saídas” deve-se lançar todas as despesas pagas da empresa. Subtraindo do valor total das entradas o valor total das saídas conseguimos verificar quanto sobrou de dinheiro no caixa. Esse valor é o que inicia o próximo mês (valor que está no caixa para o próximo mês).

A FAMÍLIA SUPERMEI CRESCER!

Desde sua inscrição como MEI até seu crescimento para microempresa, você poderá contar com a orientação do SEBRAE-SP para concretizar seus planos.

São três cursos elaborados especialmente para te orientar no caminho do sucesso:

SUPER
MEI PRIMEIROS
SEBRAE PASSOS

SUPER
MEI ORGANIZE
SEBRAE SEU NEGÓCIO

SUPER
MEI PRONTO
SEBRAE PARA CRESCER

Peça mais informações no atendimento.

SEBRAE
SP



0800 570 0800



(11) 97629-9269



www.sebraesp.com.br



[/sebraespsaopaulo](https://www.youtube.com/sebraespsaopaulo)



[/sebraesp](https://www.facebook.com/sebraesp)